



# Offre de partenariat entre PopCompta et un cabinet d'Expertise Comptable

Acquérir et gérer en ligne en quelques mois une base de plusieurs centaines de clients.

# L'expert-comptable en ligne – le marché se structure

## Un marché qui s'est déjà structuré autour de prix bas

- ❑ Les concurrents, Experts Comptables en ligne déjà bien installés, capturent les clients qui cherchent un prix bas.
- ❑ Tous proposent un prix d'appel inférieur à 60 € HT/mois pour un revenu annuel par dossier supérieur à 1200 €.
- ❑ Conséquences :
  - On ne peut viser une entrée rapide dans le marché au dessus du prix fixé par ces acteurs
  - L'acquisition de clients via Internet coûte déjà cher, il faut s'organiser pour une vente en ligne efficace
  - Les marges par client sont faibles : il faut s'organiser pour être capable de traiter du volume

## Les clefs pour fournir un service de qualité à moindre coût

- ❑ Professionnaliser l'acquisition du client en ligne (investissement assez lourd supporté par PopCompta) pour servir rapidement plusieurs centaines de clients.
- ❑ Industrialiser (dématérialiser + automatiser + systématiser) les processus pour valider plusieurs centaines de dossiers par EC.
- ❑ Sous-traiter la saisie à faible coût avec un bon niveau de qualité. PopCompta dispose de ressources très qualifiées à l'étranger formées à l'outil, il vous reste à les former aux méthodes de travail de votre cabinet pour leur déléguer la gestion au quotidien des dossiers.

# Objectif : construction d'une offre PopCompta+EC au prix de marché

A partir d'une offre  
d'appel « créateur » à  
59 € HT / mois

Obtenir en moins de 18 mois **plusieurs  
centaines de clients** facturés en moyenne

**1200 € / an / dossier\***

\* hors prestations complémentaires

Grandir en CA avec sa  
clientèle (objectif à 5 ans  
2000€/an/dossier)

## Différenciateurs concurrentiels pour acquérir et fidéliser les nouveaux clients

- ▣ **Transparence** : des forfaits tout inclus sans coût caché
- ▣ **Sans engagement** : facturation mensuelle, satisfaction ou libre de partir
- ▣ **Service sans concession** : un collaborateur joignable 5/7 qui gère la saisie et la relation client
- ▣ **Conseil haut de gamme à des prix accessibles** : fourniture de tous les services d'un grand cabinet EC, en payant à la carte des prix modérés.

Exemples d'offres complémentaires permettant de générer du revenu supplémentaire

- Création 250 € + frais
- AGO annuelle 260 € + frais
- Solde de Tout Compte 100 €
- ...

# Des processus industrialisés pour être rentable

**Le partenaire EC s'engage à réaliser TOUTES les offres commercialisées en ligne sur PopCompta aux conditions (CGV, prix, contenu) pour lesquelles le client s'est engagé.**

- ▣ Des lettres de mission standard spécifiques à chacune des offres packagées.

## **Le Processus d'acquisition, facturation, recouvrement est intégré par PopCompta**

- ▣ L'inscription d'un nouveau client se fait en ligne puis son dossier est vérifié par PopCompta
- ▣ Le partenaire EC reçoit les informations et signe la lettre de mission.
- ▣ La facturation et le prélèvement mensuel sont automatisés par PopCompta, le partenaire est réglé pour sa partie à la fin de chaque mois.

## **Une standardisation des documents et des processus au quotidien et aussi pour les prestations complémentaires afin de pouvoir tenir les prix.**

- ▣ Les collaborateurs gèrent le standard (plus de 80% des cas) et remontent à l'EC les questions et cas spécifiques

# Illustration du modèle économique (coûts optimisés grâce à PopCompta)

200 clients avec un revenu moyen mensuel de 100€ = + 20.000 €

Coûts de collecte bancaire PopCompta 1% = - 200 €

Solution technique @19 € = - 3.800 €

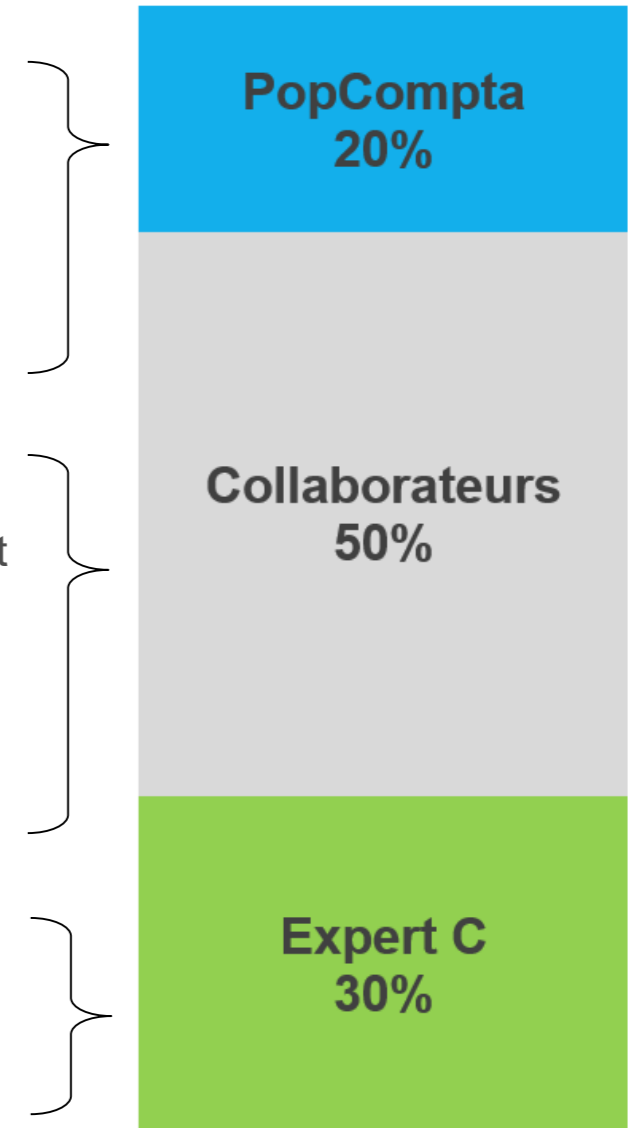
- Inclut les coûts de marketing, d'acquisition et de gestion client sur la plate-forme PopCompta (facturation, recouvrement, support technique)
- Inclut la maintenance évolutive du logiciel (OCR, automatisations ad Hoc...)

5 collaborateurs @2000 € = - 10.000 €

- Sur l'offre d'appel, le client saisit les achats/ventes. Pour le reste, le collaborateur gère toute la saisie et la relation client jusqu'à l'import dans le logiciel de production de l'EC.
- Prix tout inclus pour des collaborateurs gérant à distance 40 dossiers dont un tiers environ pré saisis par le client (base de 40h hebdomadaire et, si besoin, travail 7/7 du 5 au 25 chaque mois).
- Le collaborateur prépare toutes les déclarations (et également les documents des prestations complémentaires comme les AGO, AGE et STC, si l'EC le forme et lui donne les droits d'accès)

Il reste 6.000 € (hors prestations complémentaires) pour assurer

- la révision comptable
- Le coûts des licences du logiciel de production (avec accès distant aux collaborateurs)



# Proposition de Partenariat

## Facturation des forfaits à 20% par PopCompta et 80% par le cabinet

- ❏ PopCompta se charge de l'acquisition des clients, de la gestion de la plateforme, de la facturation (pour compte des cabinets tiers) et du recouvrement. La commercialisation se fait sous la marque PopCompta
- ❏ L'Expert Comptable prend en charge le logiciel comptable (production) et les licences nécessaires pour les collaborateurs.
- ❏ L'Expert-Comptable exerce l'expertise comptable inhérente à la lettre de mission

## Contrat d'externalisation des collaborateurs chez PopCompta (refacturation à 50% sur les forfaits payés)

- ❏ PopCompta fournit les télé-collaborateurs qui gèrent toute la partie standard et préparent sur la plate-forme PopCompta.com puis exportent et intègrent tout le contenu pour la révision comptable dans le logiciel de production.
- ❏ L'Expert-Comptable assure la formation (continue) des collaborateurs à sa propre méthodologie et à ses évolutions dans le temps.
- ❏ Les collaborateurs externalisés ne vous coûtent que 50% des forfaits sur lesquels ils travaillent et qui sont recouverts.
- ❏ Le cabinet ne subit aucun effet seuil : chaque dossier génère du cash!

**L'EC conserve (in fine) 30% du revenu.**

